



MEGA

Mega Solutions Corporation Services Limited

協助申請
BUD計劃

www.megasolutions.com.hk

關於我們



萬佳企業服務有限公司於2013年成立，竭誠為有意創業人士、本港各級企業及國內客戶提供全面及高質素的一站式專業企業服務，包括成立公司、會計、安排審計、報稅等相關事宜，並提供商業顧問及企業融資服務。



我們的專業團隊能夠為每位客人提供獨特的意見及各種支援服務，協助解決繁複的營商問題，為創業人士建立良好的基礎，亦令各級企業客戶可以專注發展業務，尋找更多的機遇，令業務更上一層樓。



BUD專項基金計劃簡介

BUD專項基金（BUD Fund）資助香港企業拓展中國內地、自貿協定及投資協定經濟體（包括東盟十國、澳門、澳洲、英國、德國、加拿大等）市場，涵蓋發展品牌（Branding）、升轉轉型（Upgrading）及拓展內銷（Domestic Sales）三大範疇的項目。BUD細分為內地計劃及自貿協定/投資協定計劃，兩個計劃內容一樣，只是目標市場不同。

累計資助達\$700萬，推出至今根據立法會質詢數據，整體申請成功率只約為35%。BUD申請行政程序繁複，陷阱亦非常多，以致部份企業申請數次亦未能成功。



BUD 三大資助範疇



發展品牌

藉由資助發展品牌一環，協助中小企註冊品牌、制訂品牌形象設計等，使企業以更鮮明的企業品牌形象往內地、東盟、歐盟、澳紐地區進行更多品牌宣傳及推廣。



升級轉型

資助企業投放資源到新產品的創作、技術開發，以至 BPM 管理系統的升級。例如企業正營運 OEM 業務，欲轉型為 ODM 或 OBM，牽涉到的產品研發，購買機器、模具，及管理優化的硬件或軟件。



拓展內銷

本地企業把產品內銷、分銷到東盟 (ASEAN)、歐盟、澳紐、英國、日本、或與香港簽訂了 FTA 協議的地區時，如需要配合推廣活動、制定市場策略、建設銷售渠道等。



BUD資助香港企業拓展

內地計劃

中國內地
(例如：上海、深圳、北京等等)

自貿協定及投資保護協定計劃

東南亞國家聯盟十國（文萊、柬埔寨、印尼、老撾、馬來西亞、緬甸、菲律賓、新加坡、泰國²和越南）、澳洲、奧地利、比利時－盧森堡經濟聯盟、加拿大、智利、丹麥、歐洲自由貿易聯盟四國（冰島、列支敦士登、挪威和瑞士）、芬蘭、法國、格魯吉亞、德國、意大利、日本、韓國、科威特、澳門、墨西哥、荷蘭、新西蘭、瑞典、土耳其、阿拉伯聯合酋長國和英國共37個經濟體。

BUD專項基金的現況

基金總注資額：
65億港元

01

每間企業累計資助額
700萬港元

02

每個申請最高資助額
100萬港元

03

資助比率
項目開資的50%

04

最多可申請項目
70次

05

首期撥款比率
75%

06



BUD專項基金的現況

可資助目標經濟體
37個

07

基金旗下2個計劃
內地計劃及自貿協定/
投資保護協定計劃

08

批核所需時間
約4-6個月

09

申請截止日期
全年接受申請，直至基金
全部用完

10





BUD專項基金 申請資格及詳情

BUD 基金申請資格及要求

- 按照《商業登記條例》(第310章)在香港登記的非上市公司
- 在本港有實質業務運作，非空殼公司
- 非上市企業
- 擬申請的項目內容並沒有獲得其他政府資助

如申請涉及當地單位執行項目措施，申請企業與當地單位必須要有直接投資關係，需符合以下任何一項條件：

- 申請企業持有內地單位 50%以上的擁有權
- 持有申請企業 30%或以上擁有權的股東(自然人)，亦同時持有內地單位 50%以上的擁有權
- 申請企業及內地單位由同一群股東(自然人) 100%持有

BUD 基金申請所需文件

- 商業登記證
- 申請企業的公司註冊處周年申報表(表格 NAR1)
- 申請企業實質業務運作的證明文件副本
- 申請企業上年度營業總額的證明文件副本
- 申請企業與當地業務單位的直接投資關係證明文件副本

BUD 基金申請資助範圍

獲資助項目措施	預算及資助比例上限 (每個申請項目計算)
新設業務單位的相關開支 *如商業登記或營運執照、 項目期間的租賃 / 裝修及水 電煤等	不可多於項目總開支的 20%
額外增聘員工 *可額外增聘於項目中直接 提供服務予客戶的員工	不可多於項目總開支的 50%
購買機器、設備及模具 *可包括增加產能需求的機 器、設備及模具	不可多於項目總開支的 70%
產品樣本	不可多於項目總開支的 30%
廣告推廣	不可多於項目總開支的 50%

獲資助項目措施	預算及資助比例上限 (每個申請項目計算)
展覽會及宣傳活動之相關貨 運、交通及住宿	相關出差旅費不可多於項 目總開支的20%
設計 / 製作宣傳品	/
電子商貿平台 / 網頁	優化網頁的開支上限為港 幣10萬
流動應用程式 (推廣用途)	不可多於項目總開支的 50%
檢測及認證服務	每個計劃的累計資助額為 港幣30萬
項目直接有關的專利和商標 註冊	/
為獲批項目帳目外聘核數費	全額資助，每次最多港幣 1萬，並計入企業的資助 上限

BUD不獲資助之費用

分店/銷售點/陳列點/業務單位

- 以銷售為目的之分店 / 產品陳列費、上架費用
- 現有的業務單位之租賃，裝修及水電煤等費用

設備/器材

- 桌上與筆記本電腦設備，軟件及其他作一般應用的器材/ 恒常用品
(如相機，投映儀，打印機，零售系統等，包括供項目的新招聘員工使用之一般設備) 的採購/租賃費

宣傳及展覽禮品，紀念品或宣傳用之 嘉品費

協會或專業團體之會員註冊及年費（包括一次性或 **恒常費用**）

以銷售為目的之分店/產品 **陳列費**（包括實體店及網上銷售點）

按銷售業績/營利計算之 **佣金** （如淘寶網所需之佣金）

交通

- 往返中國內地/香港及東盟/香港以外地區之交通費,產品之貨運及物流費用（展覽會及其他展銷活動所需之貨運及物流費用除外）

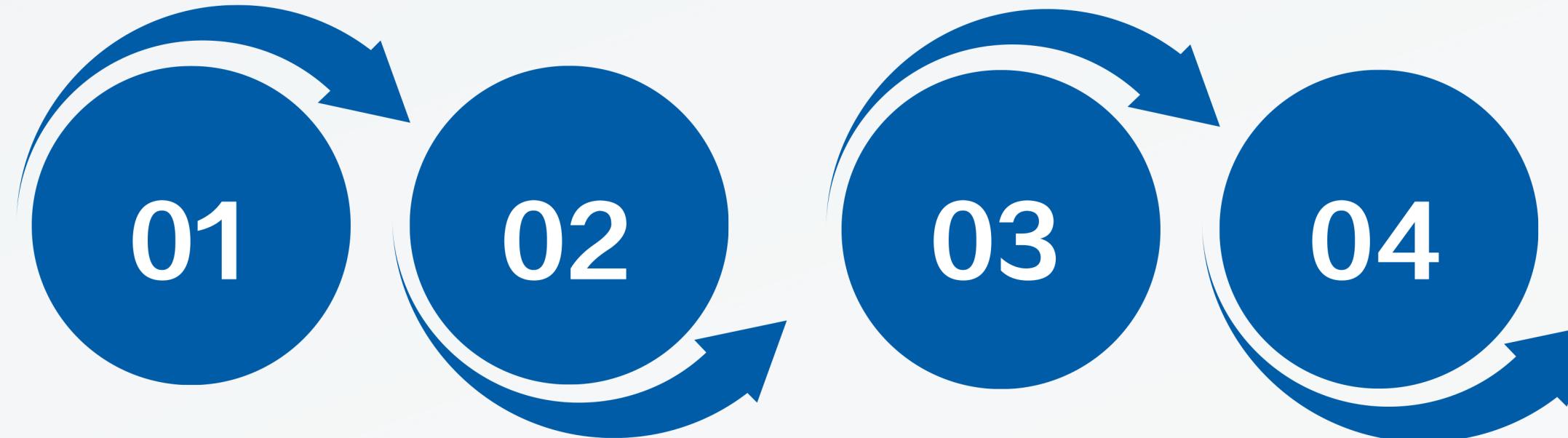
其他

- 產品生產/製作費用（用於市場推廣及宣傳用途之樣本製作費用除外）

BUD政府資助的申請流程

審批申請

Mega Solutions會與BUD秘書處緊密聯繫，2至4星期有可能需要求企業補交文件及資料。並遞交至跨部門政府委員會及計劃管理委員會審理，需時約3-4個月處理。



提交申請

瞭解客戶資金要求，針對客戶預期，並附合計劃要求撰寫申請書。申請書會包括項目概述、目標和預期成果、預算計劃等。並提交予BUD專項基金秘書處（香港生產力局）審批。

最終報告

於項目完成後企業需提交最終報告、審計報告及相關單據及證明文件。Mega Solutions的審計團隊助你跟進至領取資助到帳。

執行項目

項目的最早開展日期為遞交申請表後一日，企業不一定要等待批核結果才開始執行項目。當然，申請企業亦可選擇於申請獲批後再開展項目。



BUD專項基金
執行項目須知

BUD執行項目需保留的文件

必須妥善保存所有報價單、收據、存根、銀行紀錄等文件。

如供應商為內地公司，必須有增值稅發票。

1. 香港公司向內地公司購買：增值稅普通發票
2. 內地公司向內地公司購買：增值稅專用/普通發票

採購程序需注意事項

所有單據及發票，抬頭必須寫明獲資助企業的公司名稱（或已獲核准並列明在計劃書內的合資格中國內地/自貿協定單位名稱）方獲受理。其他公司名稱一律視作無效。所有供應商亦必須為註冊公司，並按價錢取得足夠數量的報價單，並以「價低者得」的原則去採購。

聘請員工的程序

- 於公開平台刊登招聘廣告，並列明職位（與申請書相同/相近）及截止日期。需提供顯示刊登日期的截圖。
- 收到不少於3份CV，並對求職者進行面試。需要保留會面評分紀錄，並錄用最高分者。
- 簽訂僱傭合約
- 開始MPF（或社保等）供款
- 員工薪金過數紀錄及糧單

*新聘員工不可以是現有員工。BUD有機會查核聘任新員工前的MPF紀錄，以查看該名員工是否舊員工。

*不可以聘用「Freelance」的KOL或設計師

措施最終金額超出預算

BUD允許 $\pm 20\%$ 的預算調整。

如某措施因採購便宜而節省了開支，可用於超支的措施，上下限為20%。

例子1：員工開支節省後剛好抵銷購買機器的超支

例子2：員工開支即使節省40%，購買機器最高亦只能超支20%

獲批項目不再適合公司發展，改動的安排

改動限於同類措施的改動。

如將廣告A改為廣告B：

參加內地展覽A改為參加內地展覽B。

然而，如果涉點措施執行地點改動，如內地展覽A改為香港展覽B，一般不會受理。



BUD 現場審查 (ON-SITE CHECKING)

生產力局會以抽查形式、於項目結束後去做現場審查。抽查對象多是項目金額大而又購買大額機器的企業，又或者涉及新增設業務單位的申請。現場審查時，BUD會檢查正本文件、與員工對話、檢視機器的運作等。



個案分享



個案分享 1

公司背景

客戶經營皮具產品(如手袋、皮帶及鞋具)其公司有代理其他歐洲品牌皮具，曾自行申請BUD專項基金(3-4次)，但每次申請都遭到拒絕。客戶不理解遭拒原因，而BUD秘書處亦沒有向客戶明言。於是，客戶尋求我們的協助，重新提交申請。

項目預算

- 於香港及內地增聘員工
- 於內地網上宣傳費用
- 內地社交媒體管理費用
- 鞋具皮質樣版
- 產品照片拍攝費用
- 產品視頻製作費用
- 新產品的專利申請費用

**總開支: HKD\$1,300,000
獲批資助額: HKD\$660,000**

個案分享 1

項目重點

客戶經營皮具產品自家品牌及代理了多個外國品牌。其於內地的業務亦已發展了3年，亦有聘請員工。雖然每年的營業額不大，但客戶對內地市場未來發展仍充滿信心，希望加大投資。

於2019年自行提交了一個申請，以推廣內地業務，可惜被拒。雖然客戶曾致電BUD秘書處查詢被拒原因，但最終只能得到「表面」回應，未知可以如何修正申請，再次提交。我們的團隊成員曾任職於BUD專項基金執行機構，了解處方內部的「被拒」因由，所以協助客戶審視被拒的申請所有相關文件及其與處方對話的內容。

了解過後，我們知悉其被拒，主要是因為品牌代理文件上疏漏，協助其儘快修正，然後再次提交申請。最終申請得到批核，而客戶亦開展了一個內地銷售推廣項目。

個案分享 2

公司背景

客戶經營香港室內裝修公司，專為商業和住宅項目客戶提供室內裝修解決方案。這是全方位服務，從設計和規劃到施工和完成。致力於將客戶的理念變為現實。

由於市場競爭激烈，在香港獲得新客戶和擴大業務方面困難重重。加上營商成本較高，包括租金、人工和物料等方面的支出。故此客戶希望嘗試擴展澳洲市場以增取更多業務維持企業營運。

項目預算

- 公司成立及營運
- 聘請市場推廣經理
- 優化網頁
- 參加裝修展覽
- 社交媒體管理費用

總開支: HKD\$880,000
獲批資助額: HKD\$450,000

個案分享 2

項目重點

客戶已有幾年經驗，並針對澳洲市場已進行市場調查，各種因素（經濟增長、人口增長及生活品質要求等）使客戶對澳洲市場未來發展充滿信心，希望投資及擴充公司。

客戶委任我們申請了BUD專項基金最終申請得到批核，開展澳洲子公司。

加強市場推廣活動、營銷策略和廣告投放，拓展澳洲市場及提高品牌知名度，擴大客戶群和業務範圍。並且透過市場推廣經理有助於管理效率，確保項目能夠按照預定時間表和預算順利完成。

隨著業務在澳洲的成功拓展，公司的營收和利潤預計將逐年增加，實現公司的長期發展目標。

常見問題

新公司申請BUD？

原則上，基金並沒有限制公司開立的時間，「新公司」亦可以申請，只要有實質業務營運。而公司不一定要有「利潤」，只要有「收入」。

有限公司 vs. 無限公司

無論有限公司或無限公司均可申請BUD專項基金。除上市公司以外，所有香港註冊的公司都合乎資格，甚至是上司公司旗下的非上市子公司。

兩者需要提交的公司資料文件略有不同。有限公司主要提交BR、CI、NAR1、MPF紀錄及審計報告；而無限公司主要是Form 1a、BR及報稅紀錄。

常見問題

同時擁有數間公司可否同步申請BUD？

如果您同時擁有數間公司，原則上這些公司可以同步提交BUD申請。然而，您名下的公司會分享同一個累計資助額，即內地計劃及自貿協定及投資協定計劃上限共700萬，而非每間公司各自有700萬資助額。

我主要想發展香港的業務，可否申請BUD？

BUD專項基金資助企業拓展內地或自貿協定及投資協定地區的業務。企業的貨品或服務必須於目標市場銷售或提供。因此，拓展香港業務是不獲資助的。

企業可以在香港進行某些措施，例如聘請員工及建立網站，以協助拓展目標市場業務。

方案介紹

小托管方案

—

自主成立深圳公司

項目	內容	費用
工商註冊和成立公司	協助企業在內地開設公司	RMB 15,000
辦公室	租賃辦公室	RMB 20,000–40,000
辦公室	介紹費	首月租金的50%
僱員	招聘員工	僱員年薪的18%
薪資	薪金支付, 計算五險一金, 申報及支付, 計算個人所得稅, 申報及支付	稅前薪金及公司承擔的五險一金的10%
每月會計及報稅	企業營業稅及所得稅	年費 RMB 6,000



半托管方案

自主成立深圳公司

不需要我方簽署勞務合同，需要我方提供工位

項目	內容	費用
工商註冊和成立公司	協助企業在內地開設公司	RMB 15,000
地址掛靠費用	-	RMB 6,000
僱員	招聘僱員	僱員年薪的18%
薪資	薪金支付, 計算五險一金, 申報及支付, 計算個人所得稅, 申報及支付	稅前薪金及公司承擔的五險一金的10%
工位費	每人每月的坐位 (可提供WIFI、零食、水電、基本辦公用品)	RMB 2,700/每人
每月會計及報稅	企業營業稅及所得稅	年費 RMB 6,000



全托管方案

不成立深圳公司

需要我方簽署勞務合同

項目	內容	費用
僱員	招聘僱員	僱員年薪的18%
薪資	薪金支付, 計算五險一金, 申報及支付, 計算個人所得稅, 申報及支付	稅前薪金及公司承擔的五險一金的20%
工位費	每人每月的坐位 (可提供WIFI、零食、水電、基本辦公用品)	RMB 2,700–3,000/每人
每月會計及報稅	企業營業稅及所得稅	年費 RMB 6,000



代辦BUD申請費用



費用

我們對服務的收費以政府 BUD 合約資助金額的 15%—10%

收費流程

簽署BUD合約



需支付此合約資助額的75% 之 10%，
會扣除已支付的按金20,000
支付合約資助額尾款25% 之 10%

完成所有項目並制作最終報告



例子 獲政府資助的100萬港元的項目

前期須支付

港幣75,000–港幣按金 20,000

後期須支付

港幣25,000

合共支付

港幣100,000

按金須知

- 簽署合約時將收取 HK\$20,000 作為提供合約服務的按金。
- 貴公司與政府簽署 BUD 合約時，服務費會扣除這部份的按金。
- 如本公司不能協助貴公司成功申請 BUD 資助,本公司只取 HK\$5,000 作為手續費，並退回 HK\$15,000 按金。
- 如 貴公司不能配合提供 貴公司訊息或取消申請或終止,這按金則不會退回。



聯絡我們

Yan Lim

企業發展顧問
Business Development Consultant

-  +852 8490 0843
-  yan.lim@megasolutions.com.hk
-  Yan_mega
-  www.megasolutions.com.hk
-  香港尖沙咀麼地道61號冠華中心7樓706D室
香港荃灣海盛路11號One Midtown 43樓19至20室
深圳市福田區益田路4068號卓越時代廣場11樓1111至12室